



Lavanderia Self-Service

Mercado

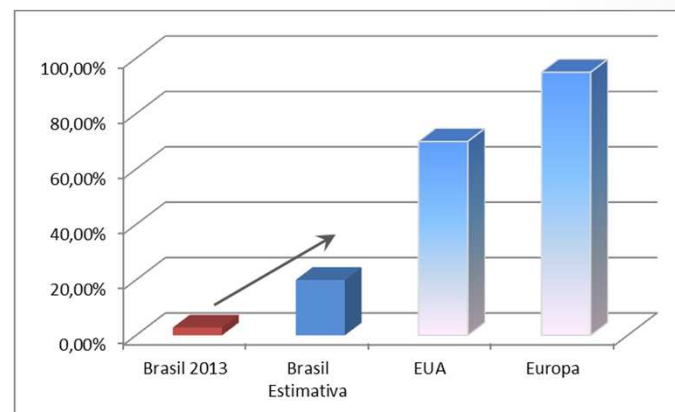


O mercado de lavanderias cresce a taxas de 8% ao ano, representando um universo estimado de 2.150.000 consumidores ou menos de 3% da população economicamente ativa do Brasil, majoritariamente (75%) composta por pessoas das classes A e B.

Entretanto, com os novos padrões de consumo do Brasil, estima-se que mais 12.500.000 pessoas passem a utilizar esses serviços nos próximos anos, em sua maioria consumidores da classe C, que buscam serviços mais práticos e baratos.

Mesmo diante de todo esse crescimento, ainda estaremos abaixo dos padrões observados em países como Estados Unidos e Europa, onde o percentual de consumidores chega a 70% e até 90% da população economicamente ativa.

Isso coloca nosso modelo de negócios numa posição privilegiada, com perspectivas de crescimento seguro para os próximos anos.



Nossas Premissas



- **Simplicidade**
- **Flexibilidade**
- **Agilidade**
- **Tecnologia**
- **Baixo custo.**



Por isso, desenvolvemos um modelo de negócios que exige baixo investimento, sem a necessidade direta de funcionários e que oferece aos nossos clientes um serviço de qualidade e de satisfação garantida.

Uma loja simples, fácil de ser operada e que não requer funcionários.

Marketing Compartilhado



Não trabalhamos com franquias. Oferecemos Marketing Compartilhado.

Entenda as diferenças e vantagens:

Franquia	Marketing Compartilhado
Ingerência sobre o seu negócio	Liberdade na administração do negócio
Royalties sobre o faturamento	Royalty fixo
Insumos fornecidos pelo Franqueador	Liberdade de negociação na compra de insumos
Alto investimento na montagem das lojas	Investimento progressivo e flexível
Obrigatoriedade de compra de materiais promocionais	Liberdade para investir em ações de marketing

Serviços Oferecidos



- ✓ **Lavagem e secagem Autosserviço;**
- ✓ **Passadoria;**
- ✓ **Posto de coleta para outros serviços como tapetes e edredons;**
- ✓ **Serviço de lavagem e secagem aos clientes que não podem aguardar;**
- ✓ **Quick Drop;**
- ✓ **Prestação de serviços a empresas da região;**
- ✓ **Produtos que auxiliam a limpeza e remoção de manchas;**
- ✓ **Venda de utensílios;**
- ✓ **Café, revistas e Wi-fi nas lojas;**

Como se tornar um associado



Equipamentos	R\$	45.000,00
Taxa de Franquia	R\$	15.000,00
Capital de Giro	R\$	3.000,00
INVESTIMENTO TOTAL	R\$	63.000,00

Retorno do Investimento	Entre 12 e 24 meses	
Margem de Lucro Líquida		65%
Royalty Mensal	R\$	500,00
Taxa de Publicidade		Isento
Área Mínima		24 m2

O que oferecemos



- ✓ Suporte na implantação da Unidade;
- ✓ Trabalho artístico de todo o material utilizado na divulgação;
- ✓ Divulgação em nosso site: <http://www.laveesequemaismaisbarato.com.br/>;
- ✓ Divulgação em nossa funpage: <http://www.facebook.com/LaveESequeMaisBarato>;
- ✓ Marketing web direcionado no Google e Facebook *;
- ✓ Treinamento;
- ✓ Prospeção de clientes institucionais dentro da região do licenciado;

* Valor definido pelo Licenciado

Entre em contato

Eduardo

Fone: (19) 9197-7435

eduardo@laveesequemaismaisbarato.com.br

Ronnie

Fone: (11) 96040-8450

ronnie@laveesequemaismaisbarato.com.br